

AGENT TECHNIQUE DE VENTE

L'agent technique de vente exerce dans tous types de points de vente diffusant des produits nécessitant une vente-conseil et dans certains cas à la vente en libre-service.



Cours théoriques et pratiques:

- Le contact clientèle
- Savoir mener un entretien de vente
- Contribuer à l'approvisionnement d'un magasin
- Conseiller les clients
- Attestation de formation citoyenne







Remise à niveau scolaire et aide à l'insertion :

- Mathématiques
- Français
- Préparer un entretien avec un employeur
- Apprendre à rédiger un CV et une lettre de motivation
- Préparer le CFG (certificat de formation générale)

Insertion et débouchés

- Emploi direct ou reprise de formation
- Mobilité avec LADOM et le CNARM (aide au départ en métropole)
- nombreuses débouchés en métropole et à La Réunion

Qualifications

-  Stage PRAP (prévention des risques liés à l'activité physique)
-  Certificat HACCP (hazard analysis critical control point)
-  Sauveteur secouriste du travail
-  Permis B
-  Stage H0BEM Sécurité électrique
-  Autorisation de conduite gerbeur R485 (transpalette)

Les +

- Aimer travailler en équipe
- Être polyvalent dans son travail
- Aimer le contact avec le client